

ĐỀ CƯƠNG CHI TIẾT HỌC PHẦN**1. Thông tin chung về học phần**

- **Tên học phần:** Hợp đồng thương mại quốc tế (International Business Contract)

- **Mã số học phần:** 17722162

- **Số tín chỉ học phần:** 02 tín chỉ

- Thuộc chương trình đào tạo của bậc, ngành: Đại học

- **Số tiết học phần:**

- Nghe giảng lý thuyết : 15 tiết
- Làm bài tập trên lớp : 5 tiết
- Hoạt động theo nhóm : 10 tiết
- Tự học : 60 giờ

- **Đơn vị phụ trách học phần:** Khoa Quan hệ quốc tế

2. Học phần trước:**3. Mục tiêu của học phần:**

Sau khi hoàn tất học phần này, sinh viên có thể nắm bắt được những tiêu chí cơ bản và quan trọng trong một bản hợp đồng thương mại quốc tế. Để từ đó sinh viên có thể đưa ra những điều kiện hay thỏa thuận trong bản hợp đồng nhằm đem lại lợi ích cho doanh nghiệp (nơi sinh viên công tác) đồng thời hạn chế tối đa những rủi ro trong quá trình giao dịch thương mại quốc tế.

4. Chuẩn đầu ra:

	Nội dung	Đáp ứng CDR CTĐT
Kiến thức	4.1.1. có thể nắm bắt được cấu trúc của một bản hợp đồng thương mại quốc tế và các điều kiện thương mại quốc tế	K1

	4.1.2. có thể phân biệt được những điểm giống và khác nhau giữa các loại hợp đồng thương mại quốc tế	K3
Kỹ năng	4.2.1. tổng hợp, phân tích và đánh giá thông tin; kỹ năng sử dụng công nghệ thông tin và truyền thông;	S1
	4.2.2. kỹ năng giải quyết vấn đề; kỹ năng ra quyết định;	S2, S3
	4.2.3 kỹ năng sử dụng ngôn ngữ;	S4
	4.2.4 kỹ năng giao tiếp	S6
Thái độ	4.3.1 Có thái độ chuyên cần, trung thực, tích cực và chủ động trong học tập, tìm hiểu nghiên cứu cũng như trong kiểm tra đánh giá.	A2
	4.3.2 Có thái độ đúng đắn trong các mối quan hệ ứng xử với Giảng viên cũng như với bạn bè trong quá trình học tập và làm việc chung ví dụ như tôn trọng quy định về giờ giấc cũng như một số quy định của lớp học, tham gia đầy đủ các buổi học	A4

5. Mô tả tóm tắt nội dung học phần:

Trong học phần này, với những kiến thức về soạn thảo hợp đồng thương mại và luật thương mại quốc tế đã được trang bị ở những học phần trước, sinh viên sẽ được trang bị kiến thức về việc thực hiện hợp đồng trong lĩnh vực thương mại hàng hóa và dịch vụ quốc tế. Với những nguồn kiến thức được giới thiệu trong suốt học phần như cái nhìn tổng quát về giao dịch thương mại quốc tế, ai tham gia giao dịch, trách nhiệm của từng bên tham gia, .v.v. cho đến những điều kiện thương mại quốc tế. Ngoài ra, sinh viên sẽ được giới thiệu một số mẫu hợp đồng thương mại quốc tế cũng như tham gia phân tích những điểm tương đồng và khác biệt giữa các mẫu hợp đồng thương mại quốc tế. Từ đó, sinh viên có thể tự tin tham gia vào quá trình soạn thảo bất kỳ một bản hợp đồng thương mại nào liên quan đến hàng hóa hay dịch vụ quốc tế.

6. Nội dung và lịch trình giảng dạy:

Buổi/Tiết	Nội dung	Hoạt động của giảng viên	Hoạt động của sinh viên	Giáo trình chính	Tài liệu tham khảo	Ghi chú
1+2	<p>Chương 1: Tổng quan về giao dịch thương mại quốc tế</p> <p><i>1.1. Khái quát về giao dịch thương mại quốc tế</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> - Thuyết giảng - Hướng dẫn làm việc nhóm 	<ul style="list-style-type: none"> - Nghe giảng, ghi chú - Trả lời câu hỏi - Thảo luận nhóm - Làm bài tập nhanh tại lớp 	Cuốn 1 trang 156	Cuốn 3 trang 10	
3	<p>Chương 1: Tổng quan về giao dịch thương mại quốc tế</p> <p><i>1.2. Chủ thể tham gia vào giao dịch thương mại quốc tế</i></p> <p><i>1.3 Các bước giao dịch</i></p> <p><i>1.4 Các hình thức tham gia vào thị trường nước ngoài</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> - Thuyết giảng - Hướng dẫn làm việc nhóm 	<ul style="list-style-type: none"> - Nghe giảng, ghi chú - Trả lời câu hỏi - Thảo luận nhóm - Làm bài tập nhanh tại lớp 	Cuốn 1 trang 173	Cuốn 3 trang 19	
4	<p>Chương 2: Incoterms – các điều kiện thương mại quốc tế</p> <p><i>2.1. Giới thiệu chung về Incoterms</i></p> <p><i>2.2. Nội dung về</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> - Thuyết giảng - Hướng dẫn làm việc nhóm 	<ul style="list-style-type: none"> - Nghe giảng, ghi chú - Trả lời câu hỏi - Thảo luận nhóm - Làm bài 		Cuốn 2 Trang 13	

	<i>Incoterms 2010</i>		tập nhanh tại lớp			
5+6	<p>Chương 2: Incoterms – các điều kiện thương mại quốc tế</p> <p><i>2.3 Tiêu chí lựa chọn quy tắc Incoterms</i></p> <p><i>2.4 Một số lưu ý khi lựa chọn Incoterms</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> - Thuyết giảng - Hướng dẫn làm việc nhóm 	<ul style="list-style-type: none"> - Nghe giảng, ghi chú - Trả lời câu hỏi - Thảo luận nhóm - Làm bài tập nhanh tại lớp 		Cuốn 2 Trang 75	
7	<p>Chương 3: Hợp đồng giao dịch thương mại quốc tế</p> <p><i>3.1 Những vấn đề cơ bản về hợp đồng trong giao dịch thương mại quốc tế</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> - Thuyết giảng - Hướng dẫn làm việc nhóm 	<ul style="list-style-type: none"> - Nghe giảng, ghi chú - Trả lời câu hỏi - Thảo luận nhóm - Làm bài tập nhanh tại lớp 		Cuốn 3 trang 19, Cuốn 4 trang 26	
8+9	<p>Chương 3: Hợp đồng giao dịch thương mại quốc tế</p> <p><i>3.2 Các hợp đồng trong thương mại hàng hóa quốc tế</i></p> <p><i>d. HĐ tái xuất</i></p> <p><i>e. HĐ đấu giá quốc tế</i></p> <p><i>f. HĐ đấu thầu quốc tế</i></p> <p><i>g. HĐ ở Sở giao</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> - Thuyết giảng - Hướng dẫn làm việc nhóm 	<ul style="list-style-type: none"> - Nghe giảng, ghi chú - Trả lời câu hỏi - Thảo luận nhóm - Làm bài tập nhanh tại lớp 	Cuốn 1 trang 213	Cuốn 4 trang 58	

	<i>dịch hàng hóa</i> <i>h. HĐ mua bán hàng hóa qua trung gian</i>					
10	Kiểm tra giữa học phần		Làm bài kiểm tra giữa học phần			
11 + 12	Chương 3: Hợp đồng giao dịch thương mại quốc tế <i>3.3 Các hợp đồng trong thương mại dịch vụ quốc tế</i> <i>a. HĐ giao nhận hàng hóa</i> <i>b. HĐ giám định</i> <i>c. HĐ tư vấn</i> <i>d. HĐ thuê kho</i> <i>e. HĐ đại lý thủ tục hải quan</i>	<ul style="list-style-type: none"> - Thuyết giảng - Hướng dẫn làm việc nhóm 	<ul style="list-style-type: none"> - Nghe giảng, ghi chú - Trả lời câu hỏi - Thảo luận nhóm - Làm bài tập nhanh tại lớp 		Cuốn 4 trang 158, cuốn 3 trang 60	
13+14	<i>Trình bày và phân tích hợp đồng mẫu do sinh viên chuẩn bị (Sinh viên cần trình bày những điểm giống và khác nhau giữa loại hợp đồng mình tìm hiểu so với mẫu hợp đồng chung)</i>	<ul style="list-style-type: none"> - Hướng dẫn làm việc nhóm - Đánh giá và tổng hợp nội dung trình bày của các nhóm sinh viên 	<ul style="list-style-type: none"> - Nghe giảng, ghi chú - Trả lời câu hỏi - Thảo luận nhóm - Làm bài tập tại lớp 			
15	<i>Trình bày và phân tích hợp đồng mẫu</i>	<ul style="list-style-type: none"> - Hướng dẫn làm việc 	<ul style="list-style-type: none"> - Nghe giảng, ghi 			

	<i>do sinh viên chuẩn bị</i> (Sinh viên cần trình bày những điểm giống và khác nhau giữa loại hợp đồng mình tìm hiểu so với mẫu hợp đồng chung)	nhóm - Đánh giá và tổng hợp nội dung trình bày của các nhóm sinh viên	chú - Trả lời câu hỏi - Thảo luận nhóm - Làm bài tập nhanh tại lớp			
--	---	--	---	--	--	--

7. Nhiệm vụ của sinh viên:

- Tham dự tối thiểu 80% số tiết học lý thuyết.
- Tham gia đầy đủ 100% giờ thực hành.
- Thực hiện đầy đủ các bài tập nhóm/ bài tập và được đánh giá kết quả thực hiện.
- Tham dự kiểm tra giữa học kỳ.
- Tham dự thi kết thúc học phần.

8. Đánh giá kết quả học tập của sinh viên:

8.1. Cách đánh giá

Sinh viên được đánh giá tích lũy học phần như sau:

TT	Điểm thành phần	Quy định	Trọng số	Mục tiêu
1	Điểm chuyên cần	Tham gia đầy đủ lớp học	10%	4.3.1; 4.3.2;
2	Điểm bài tập cá nhân	Làm bài tập cá nhân	15%	4.1.1; 4.1.2; 4.2.1; 4.2.2; 4.2.3; 4.2.4
3	Điểm bài tập nhóm	- Thuyết trình - Viết hợp đồng	15%	4.1.1; 4.1.2; 4.2.1; 4.2.2; 4.2.3; 4.2.4; 4.3.1; 4.3.2
4	Điểm thi kết thúc học phần	- Thi viết 90 phút - Không sử dụng tài liệu - Bắt buộc dự thi	60%	4.1.1; 4.1.2; 4.1.3; 4.2.1; 4.2.3; 4.3.1; 4.3.2; 4.3.3

8.2. Cách tính điểm

- Điểm đánh giá thành phần và điểm thi kết thúc học phần được chấm theo thang điểm 10 (từ 0 đến 10), làm tròn đến 0.5.
- Điểm học phần là tổng điểm của tất cả các điểm đánh giá thành phần của học phần nhân với trọng số tương ứng. Điểm học phần theo thang điểm 10 làm tròn đến một chữ số thập phân.

9. Tài liệu học tập:

9.1. Giáo trình chính:

[1] Nghiệp vụ ngoại thương, lý thuyết và thực hành (tập 2), PGS.TS Nguyễn Thị Hương, TS. Tạ Lợi (đồng chủ biên), NXB Đại học Kinh tế quốc dân, 2009

9.2. Tài liệu tham khảo:

[2] Incoterms 2010, NXB Thông tin và truyền thông, Phòng thương mại quốc tế, 2010

[3] Giải quyết tranh chấp hợp đồng thương mại quốc tế, Th.S GVC Nguyễn Ngọc Lâm, NXB Chính trị Quốc gia, 2010

[4] Soạn thảo và dịch hợp đồng thương mại quốc tế, Hồ Canh Thân, Vương Xuân Huy, Thân Vân Trinh (biên soạn), NXB Tổng hợp, 2007.

10. Hướng dẫn sinh viên tự học:

Tuần/Buổi	Nội dung	Lý thuyết (tiết)	Thực hành (tiết)	Nhiệm vụ của sinh viên
1+2 +3	Chương 1: Tổng quan về giao dịch thương mại quốc tế <i>1.1 Khái quát về giao dịch thương mại quốc tế</i> <i>1.2. Chủ thể tham gia vào giao dịch thương mại quốc tế</i> <i>1.3 Các bước giao dịch</i> <i>1.4 Các hình thức tham gia vào thị trường nước</i>	3	3	Nghiên cứu trước: Cuốn 1 trang 156 Cuốn 3 trang 10 BTVN buổi 2: -đọc và xác định các chủ thể tham gia vào giao dịch TMQT -liệt kê các bước giao dịch

	<i>ngoài</i>			
4+5 +6	<p>Chương 2: Incoterms – các điều kiện thương mại quốc tế</p> <p><i>2.1. Giới thiệu chung về Incoterms</i></p> <p><i>2.2. Nội dung về Incoterms 2010</i></p> <p><i>2.3 Tiêu chí lựa chọn quy tắc Incoterms</i></p> <p><i>2.4 Một số lưu ý khi lựa chọn Incoterms</i></p>	3	3	-Nghiên cứu trước: +cuốn 2 trang 13 Các nhóm chuẩn bị thuyết trình cho từng nội dung 2.1,2.2,2.3,2.4
7+8 +9	<p>Chương 3: Hợp đồng giao dịch thương mại quốc tế</p> <p><i>3.1 Những vấn đề cơ bản về hợp đồng trong giao dịch thương mại quốc tế</i></p> <p><i>3.2 Các hợp đồng trong thương mại hàng hóa quốc tế</i></p> <p><i>d. HĐ tái xuất</i></p> <p><i>e. HĐ đấu giá quốc tế</i></p> <p><i>f. HĐ đấu thầu quốc tế</i></p> <p><i>g. HĐ ở Sở giao dịch hàng hóa</i></p> <p><i>h. HĐ mua bán hàng hóa qua trung gian</i></p>	2	4	- Nghiên cứu trước: Cuốn 1 trang 213 Cuốn 2 Cuốn 3 trang 19, Cuốn 4 trang 26, Các nhóm chuẩn bị nội dung thuyết trình về các loại hợp đồng theo sự phân công
11 + 12	<p>Chương 3: Hợp đồng giao dịch thương mại quốc tế</p>	1	3	Nghiên cứu trước: Cuốn 2 cuốn 3 trang 60 Cuốn 4 trang 158

	<p>3.3 Các hợp đồng trong thương mại dịch vụ quốc tế</p> <p>a. HĐ giao nhận hàng hóa</p> <p>b. HĐ giám định</p> <p>c. HĐ tư vấn</p> <p>d. HĐ thuê kho</p> <p>e. HĐ đại lý thủ tục hải quan</p>			Các nhóm chuẩn bị nội dung thuyết trình về các loại hợp đồng theo sự phân công
13+ 14+ 15	<p>Trình bày và phân tích hợp đồng mẫu do sinh viên chuẩn bị (Sinh viên cần trình bày những điểm giống và khác nhau giữa loại hợp đồng mình tìm hiểu so với mẫu hợp đồng chung)</p>		6	<p>Viết hợp đồng theo yêu cầu của GV</p> <p>Thuyết trình về bản hợp đồng đã soạn: nguyên tắc soạn, dựa trên nguyên tắc nào để xác định các điều khoản...</p>

Ngày tháng năm 201
Trưởng khoa
(Ký và ghi rõ họ tên)

Ngày tháng năm 201
Tổ trưởng Bộ môn
(Ký và ghi rõ họ tên)

Ngày tháng năm 201
Người biên soạn
(Ký và ghi rõ họ tên)

Ngày tháng năm 201
Ban giám hiệu